

# Polleo Demand — Upute za korištenje (rola: VELEPRODAJA / KAM)

---

Ovaj dokument pokriva module koje vidi rola **Veleprodaja** (KAM-ovi: Patrik, Selma, Marin). Veleprodaja unosi i prati veleprodajne (B2B) podatke po kupcu.

## Prijava

1. Otvori preglednik i idi na adresu aplikacije.
2. Upiši zajedničku ulaznu lozinku (prozor preglednika).
3. Prijavi se svojim korisničkim imenom i lozinkom.
4. Lijevo je izbornik; vidiš samo module svoje role.

## Home

Polazni pregled nakon prijave — brzi sažetak stanja.

## Polleo AI (Chat)

Postaviš pitanje na hrvatskom/engleskom, alat pročita podatke i odgovori tekstom i grafom. (Može odgovoriti i na podatke izvan tvog izbornika jer čita bazu.)

## KAM/CM input

Ručni unos tvojih on-top količina po kupcu i tjednu. Kao KAM vidiš **samo sebe** (automatski odabrano), pa odabereš **kupca**, zatim **Regular increase** ili **On-top**, i upišeš količine po tjednu. Spremanjem se odmah uračuna u prognozu. Zadnja 4 tjedna su "zaključana" (smije se mijenjati samo količina).

## Weekly KAM upload

Brži način: učitaj **tjedni Excel** koji ti je KAM poslao (jedan list = jedan kupac).

Aplikacija usporedi s onim što je već u sustavu, **označi sve promjene** (dodano / promijenjeno / obrisano), primijeni ih (osim u zaključanih idućih 4 tjedna gdje su nove stavke/brisanja preskočena uz upozorenje) i osvježi prognozu. Prazna ćelija = artikl se miče za taj tjedan.

## Buyer listings

Učitaj **asortiman koji kupac drži** (popis SKU-ova po kupcu) iz Excela. Odabereš KAM-a i kupca, učitaj datoteku, vidiš pregled (koliko SKU-ova prepoznato), i potvrdiš. Ovaj popis puni padajuće izbornike kupaca i provjeru u gornjim modulima.

## Wholesale review

Kontrola "je li obećanje stiglo": usporedba obećanih on-top količina vs stvarne nabave kupca

(commit-vs-pull / FA %). Po kupcu i tjednu: obećano, baseline, stvarno, postotak ostvarenja.

### Availability (WS)

Koliko svakog artikla **možemo obećati kupcu po tjednu** (ATP). Mreža artikl × tjedan; crveno = ne možemo pokriti plan, zeleno = pokriveno. Gore biraš KAM/kupca i filtere; moguć Excel izvoz.

### Demand review

Konsenzus prognoza za tekući ciklus — pregled plana i (po dogovoru) potvrda.

### Sales weekly

Tjedna prodaja po artiklu — odabereš artikl i vidiš trend.

### Revenue forecast

Prihod i RUC: prošlost (stvarni neto) + budućnost (prognoza), po mjesecu/tjednu i kategoriji.

### Forecast accuracy

Točnost prognoze po tieru (Gold / Silver / Bronze).

### NPL (NPL list / New NPL / NPL report)

Uvođenje novih artikala (New Product Listing): popis, unos novog prijedloga i izvještaj o statusu.

---

### Što Veleprodaja ne vidi

Upload sales/stock, Run forecast, Demand planning, Input status, Consensus plan, sav **Supply** (narudžbe, logistika, coverage...), cijeli **Promo**, cijeli **Finance**, Executive, te administraciju. To je za Nabavu, Marketing, Upravu i Admina.